
Kurzbericht 2019

Editorial

Sehr geehrte Aktionärin

Sehr geehrter Aktionär

Sicherheit und Bildung sind zentrale Eckpfeiler unserer modernen Gesellschaft. Sie sind wichtige Voraussetzungen für den Fortschritt und die Erhaltung zentraler Werte, einschliesslich der Freiheit und der wirtschaftlichen, gesellschaftlichen und persönlichen Entwicklung. Ein wesentliches Element hierbei stellen die Sicherheit und der Schutz persönlicher Werte und Daten dar. In einer sich rasch verändernden Welt, in welcher der Missbrauch von Daten, Währungen oder Wertdokumenten stetig zunimmt, steigt auch das Bedürfnis nach Sicherheit und Lösungen, denen man vertrauen kann.

NETTOERLÖS

in Mio. CHF

237.4

Unsere umfassende Expertise für die Sicherheit von Staat und Bürgern ermöglicht es uns, Lösungen anzubieten, um Werte und Identitäten von Staat und Bürgern zu schützen. Als langjähriger Partner des Staates und führender Spezialist für Sicherheitstechnologien und Individualisierung von Wertdokumenten, setzen wir Standards und gewährleisten technologisch sichere Lösungen für Banknoten, Wertdokumente und individuelle Identitätsdokumente. Wir verbinden technologisch hochkomplexe Sicherheitsmerkmale mit einzigartigen Kompetenzen im Sicherheitsdruck. Im Bereich Bildung sind wir in der Schweiz führend in der Welt der Bücher. Unsere Programmpalette umfasst ein breites Sortiment an Büchern, Lernmedien und juristischen Fachmedien. Mit zukunftsweisenden Einkaufserlebnissen in unseren eigenen Buchhandlungen und auf unseren digitalen Kanälen, ermöglichen wir unseren Kunden Zugang zur Welt der Entspannung, des Wissens und der Bildung.

Der Markt für Banknoten und Wertdokumente zeigte sich im Jahr 2019 zwar weiterhin stabil, jedoch stieg der Margendruck, infolge der vorhandenen Überkapazitäten beim Banknotendruck, weiter an. Der Buchhandel in der Schweiz konnte 2019 erfreulicherweise leicht wachsen. Damit behauptet sich das Buch – trotz verändertem Freizeitverhalten und Medienkonsum – im Vergleich zu anderen klassischen Medien wie Zeitungen, Musik oder Kino gut.

Operativ blickt Orell Füssli auf ein solides Geschäftsjahr 2019 zurück. Es war durch einige strukturelle Veränderungen geprägt. Der Geschäftsverlauf entspricht den Erwartungen und wir erwirtschafteten einen Nettoerlös von CHF 237.4 Mio. und ein Betriebsergebnis (EBIT) in der Höhe von CHF 18.2 Mio. (operativ CHF 19.7 Mio.). Vor dem Hintergrund eines anspruchsvollen Marktes, konnte die Orell Füssli Gruppe die operative Ertragskraft halten und ihre technologische Führungsposition weiter stärken. Die Eigenkapitalquote beträgt komfortable 66.8%.

Im Sicherheitsdruck zählen die erfolgreiche Präsentation der Jubiläumsnote an der Intergraf-Konferenz in Kopenhagen und der Abschluss des Drucks der 9. Banknotenserie der Schweizerischen Nationalbank (SNB), sowie der Gewinn von neuen Aufträgen im Exportgeschäft, zu den Höhepunkten des Berichtjahres. Das Exportgeschäft macht mittlerweile 58% des Gesamtvolumens aus. Mit der neuen 1000-Franken-Note, die im März und der 100-Franken-Note, die im September 2019 ausgegeben wurden, ist die aktuelle Schweizer Banknotenserie abgeschlossen. Der daraus resultierende Rückgang des Druckvolumens der SNB, konnte durch den Gewinn diverser Neukunden im Ausland nur teilweise kompensiert werden. Mit dem Ziel, künftige Schwankungen im Druckvolumen effizienter ausgleichen zu können, hat sich die Division Sicherheitsdruck entschieden, weitere strukturelle Anpassungen der Aufbau- und Ablauforganisation vorzunehmen, gleichzeitig aber den Bereich Innovation zu stärken, um so flexibler und mit neuen Produkten auf die Marktnachfrage reagieren zu können.

EBIT VOR SONDEREFFEKTEN

in Mio. CHF

19.7

In der Division Zeiser hat sich die Neuausrichtung und die damit verbundene strukturelle Veränderung als richtig erwiesen. Die entsprechenden Massnahmen zeigten 2019 bereits Wirkung. Nach dem Verkauf von Betriebsteilen im Jahr 2018, wurden auch die operativen Prozesse optimiert und vereinfacht. Tochterfirmen im Ausland wurden geschlossen und mit den Mitarbeitenden wurde an einer neuen Firmenkultur gearbeitet. Als nun klar fokussierter Geschäftsbereich, mit einer starken Marke und einem hohen Marktanteil im Bereich der Serialisierung von Wertdokumenten wie Banknoten und Pässen, konnte Zeiser für das

abgelaufene Geschäftsjahr eine sehr gute Profitabilität ausweisen. Der Auftragsbestand zum Jahresende lag auf hohem Niveau und Zeiser kann zuversichtlich ins Jahr 2020 blicken. Für die Zukunft werden zudem strategische Möglichkeiten geprüft, wie die Banknotenserialisierung und die Individualisierung von Sicherheitsdokumenten weiterentwickelt werden können.

Der Buchhandel verzeichnete 2019 erneut eine erfreuliche Entwicklung. Das Geschäft ist profitabel und wächst. Mit neu 36 Verkaufsstellen in 23 Städten, ist Orell Füssli der grösste Anbieter im stationären Buchhandel in der Schweiz. Dank der Eröffnung neuer Filialen an der Europaallee beim Hauptbahnhof Zürich und im Seedamm-Center in Pfäffikon/SZ, sowie einer starken Präsenz in den E-Commerce-Kanälen, konnte der Marktanteil weiter ausgebaut und die Position als Marktführer in der Schweiz gestärkt werden. Dank der Multi-Channel-Strategie hat sich der Orell Füssli Buchhandel erfolgreich etabliert und entwickelt sich weiterhin positiv.

Der Orell Füssli Verlag hat im abgelaufenen Geschäftsjahr die Erwartungen hingegen nicht erfüllt. Nach einem Führungswechsel im August wurde im Herbst ein Transformationsprogramm ausgearbeitet, das auf eine stärkere Fokussierung des Verlags und eine schlankere Organisation setzt. Dieses wird gegenwärtig umgesetzt.

Das letzte Jahr stand auch stark im Zeichen des 500-Jahr-Jubiläums von Orell Füssli. Als eines der ältesten Schweizer Unternehmen, wurde mit Buch- und Karten-Druckerei das Fundament für ein Unternehmen gelegt, welches bis heute als führender Spezialist für komplexe und hochwertige Druckverfahren bekannt ist. Das Jubiläumsjahr wurde von vielen Aktivitäten begleitet, an denen Kunden, Mitarbeitende, Aktionäre und Gäste teilnahmen.

Per 1. November hat Daniel Link die operative Leitung der Orell Füssli Holding AG von Martin Buyle übernommen. Unser neuer CEO verfügt über langjährige und vielfältige Führungserfahrung aus international tätigen Schweizer Industrieunternehmen.

Der Verwaltungsrat und die Geschäftsleitung haben den 2018 eingeleiteten Strategieüberprüfungsprozess im abgelaufenen Geschäftsjahr weiter vorangetrieben. Dabei hat sich im analysierten Geschäftsfeld «Sicherheit und Staat» gezeigt, dass die Nachfrage nach Online-Dienstleistungen bei der Bevölkerung und Unternehmen gross ist, diese durch das bestehende Angebot jedoch nur teilweise gedeckt wird. Dies bestätigt auch die nationale E-Gouvernement-Studie 2019 des Staatssekretariats für Wirtschaft. In der Schweiz bieten gegenwärtig nur wenige Behörden, Kantone und Gemeinden Informationen und Dienste elektronisch an. Hier sieht Orell Füssli Potenzial, sich zu engagieren. Erfolgreiche Digitalisierung im öffentlichen Bereich setzt eine sichere und breit akzeptierte digitale Identität voraus. Vertrauenswürdigkeit in diesem Geschäft hat oberste Priorität. Für Orell Füssli stellt ein solches Engagement eine logische Weiterentwicklung der Kompetenzen im Bereich Sicherheitslösungen für Staat und Bürger dar, wie sie Orell Füssli seit bald 100 Jahren in der Schweiz als Partner der SNB im Bereich Banknoten oder des Bundes beim Schweizer Pass und dem Fahrausweis erbringt.

Wir haben uns deshalb entschieden, als strategischer Partner in die Zürcher Firma Procivis AG zu investieren. Procivis bietet uns den Einstieg in ein stetig wachsendes Ökosystem von digitalen Services, die auf einer sicheren digitalen Identitätslösung basieren. Es ergeben sich auch interessante Synergien mit der Division Sicherheitsdruck, und Procivis kann von der Erfahrung von Orell Füssli bei staatlichen Stellen und von der starken Marke profitieren. Die E-Government-Technologie von Procivis ermöglicht den Bürgern den direkten und vertrauenswürdigen Zugang zu behördlichen und privaten Dienstleistungen. Das System von Procivis befindet sich bereits erfolgreich im Einsatz im Kanton Schaffhausen, der als erster Kanton offiziell eine digitale Identität für seine Bewohner eingeführt hat.

EBIT*in Mio. CHF***18.2**

JAHRESERGEBNIS*in Mio. CHF***10.9**

Für das Jahr 2020 erwarten wir bei Zeiser und im Buchhandel ein Ergebnis auf vergleichbarem Niveau wie 2019. Beim Sicherheitsdruck sehen wir aufgrund des aktuellen Produktmix im Auftragsbestand ein gutes erstes und ein markant ertragsschwächeres zweites Halbjahr 2020. Für die ganze Orell Füssli Gruppe erwarten wir daher für das laufende Jahr einen Nettoerlös leicht unter 2019 und eine EBIT-Marge im mittleren einstelligen Bereich. Über die Mittelfristplanung und Ziele werden wir in der zweiten Jahreshälfte 2020 informieren.

Aufgrund des guten Ergebnisses von 2019, werden wir unseren Aktionären an der Generalversammlung vom 20. Mai 2020 empfehlen, eine Dividende in Höhe von CHF 6.00 pro Aktie zu genehmigen. Es ist uns ein Anliegen, unsere Aktionäre regelmässig am Unternehmenserfolg zu beteiligen. Daher planen wir, auch zukünftig in der Grössenordnung von 75% des freien Cashflows als Dividende auszuschütten.

Zur Vereinfachung der Gruppenstruktur und zur betrieblichen Optimierung im administrativen Bereich, sowie aufgrund der neuen rechtlichen Rahmenbedingungen, fusioniert die Orell Füssli Holding AG und ihre 100% Tochtergesellschaften in der Schweiz, zur neuen Orell Füssli AG. Die Änderung wird, vorbehaltlich der Zustimmung der diesjährigen Generalversammlung zu den Statutenänderungen, rückwirkend per 1. Januar 2020 vollzogen. Das Management-Team der Orell Füssli Gruppe wird neuformiert und durch die Leiter der Divisionen Sicherheitsdruck und Zeiser ergänzt.

Wir bedanken uns ganz herzlich bei unseren Mitarbeitenden in allen Gesellschaften für ihr tägliches Engagement, bei unseren Kunden und Partnern für die fortgesetzte Treue und bei Ihnen, liebe Aktionärinnen und Aktionäre, für das grosse Vertrauen in uns und das Unternehmen Orell Füssli.

Zürich, im März 2020



DR. ANTON BLEIKOLM
Präsident des Verwaltungsrats



DANIEL LINK
CEO

VERWALTUNGSRAT ORELL FÜSSLİ HOLDING AG

Dr. Anton Bleikolm	Präsident
Dr. Beat Lüthi ¹	Vizepräsident
Dr. Caren Genthner-Kappesz	
Dr. Thomas Moser ¹	
Peter Stiefenhofer ²	
Dieter Widmer ²	

¹ Mitglied des Vergütungsausschusses

² Mitglied des Prüfungsausschusses

Kennzahlen

2019

ERFOLGSRECHNUNG

in Mio. CHF	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoerlös	237.4	264.9	288.5	298.9	279.4
davon Sicherheitsdruck	101.2	112.3	129.8	121.2	117.4
davon Zeiser	29.2	50.7	55.9	72.2	52.7
davon Buchhandel	97.4	92.2	91.7	94.8	98.8
davon Verlag	9.8	10.1	11.1	10.8	10.3
EBITDA (EBIT + Abschreibungen/Wertberichtigungen)	29.2	26.5	28.5	33.1	37.4
in % Nettoerlös	12.3%	10.0%	9.9%	11.1%	13.4%
Abschreibungen und Wertminderungen	-11.0	-14.5	-15.9	-14.6	-19.8
EBIT	18.2	12.0	12.6	18.5	17.6
davon Sicherheitsdruck	9.2	18.0	20.1	17.4	17.5
davon Zeiser	6.4	-8.5	-6.7	2.0	0.4
davon Buchhandel	6.5	5.0	1.6	2.0	1.8
davon Verlag	-1.2	-0.3	-0.1	-0.9	-0.4
in % Nettoerlös	7.7%	4.5%	4.4%	6.2%	6.3%
Sondereffekte	-1.5	-8.1	-5.3	-1.8	-3.9
davon Sicherheitsdruck	-2.1	-0.8	-	-	-0.9
Restrukturierungskosten	-1.4	-	-	-	-
Wertberichtigungen	-0.7	-	-	-	-0.9
Strategieberatung	-	-0.8	-	-	-
davon Zeiser	1.6	-7.3	-4.6	-1.9	-3.0
Restrukturierungskosten	2.8	-7.3	-	-	-
Wertberichtigungen	-1.2	-	-4.6	-1.9	-3.0
davon Buchhandel	-	-	-0.2	0.5	-
Restrukturierungskosten	-	-	-0.7	0.5	-
Wertberichtigungen	-	-	0.5	-	-
davon Verlag	-1.0	-	-	-0.3	-
Restrukturierungskosten	-0.4	-	-	-	-
Wertberichtigungen	-0.6	-	-	-0.3	-
davon Holding	-	-	-0.5	-0.1	-
Restrukturierungskosten	-	-	-0.5	-0.1	-
EBIT vor Sondereffekten	19.7	20.1	17.9	20.3	21.5
davon Sicherheitsdruck	11.3	18.8	20.1	17.4	18.4
davon Zeiser	4.8	-1.2	-2.1	3.9	3.4
davon Buchhandel	6.5	5.0	1.8	1.5	1.8
davon Verlag	-0.1	-0.3	-0.1	-0.6	-0.4
Jahresergebnis	10.9	-47.2	6.4	12.3	12.8
Jahresergebnis in % Nettoerlös	4.6%	-17.8%	2.2%	4.1%	4.6%
Jahresergebnis vor a.o. Ergebnis	10.9	6.9	6.4	12.3	12.8
Jahresergebnis vor a.o. Ergebnis in % Nettoerlös	4.6%	2.6%	2.2%	4.1%	4.6%
Anteil Minderheiten am Jahresergebnis	2.4	2.9	1.6	1.5	1.8
Jahresergebnis nach Minderheiten ohne a.o. Ergebnis	8.5	4.0	4.8	10.8	11.0
Jahresergebnis nach Minderheiten	8.5	-50.1	4.8	10.8	11.0

NETTOERLÖS

in Mio. CHF

237.4

EBIT VOR SONDEREFFEKTEN

in Mio. CHF

19.7

EIGENFINANZIERUNGSGRAD

66.8%

BILANZ

<i>in Mio. CHF</i>	2019	2018	2017	2016	2015
Anlagevermögen	50.8	58.6	75.2	77.0	86.9
Bilanzsumme	221.1	223.5	229.5	235.9	240.1
Eigenkapital	147.8	148.5	156.2	160.4	159.1
davon Anteil Minderheiten	9.6	6.9	10.8	13.8	15.2
Eigenfinanzierungsgrad	66.8%	66.5%	68.1%	68.0%	66.3%

ROCE

10.4%

WEITERE KENNZAHLEN

	2019	2018	2017	2016	2015
Geldfluss aus Betriebstätigkeit	20.8	16.5	39.4	15.7	27.7
Veränderung des Nettoumlaufvermögens	2.4	9.7	-16.3	11.6	6.9
Anteil Minderheiten am Jahresergebnis	-2.4	-2.9	-1.6	-1.5	-1.8
Geldfluss aus Betriebstätigkeit, angepasst	20.8	23.3	21.4	25.8	32.8
Investitionen	5.4	10.0	9.5	8.2	12.0
in Sachanlagevermögen	4.6	9.0	8.2	7.4	11.3
in immaterielles Anlagevermögen	0.8	1.0	1.2	0.7	0.6
in sonstiges Anlagevermögen	-	-	0.1	0.1	0.1
Free Cash Flow, angepasst	15.4	13.3	11.9	17.6	20.8
Mitarbeiterbestand FTE (Jahresdurchschnitt)	639.0	807.0	867.0	881.0	897.0
Mitarbeiterbestand FTE (per 31.12.)	627.0	691.0	884.0	910.0	893.0
ROCE (NOPAT/Capital Employed)¹⁾	10.4%	4.9%	3.5%	7.1%	8.1%

GEWINN PRO AKTIE*in CHF*

4.33

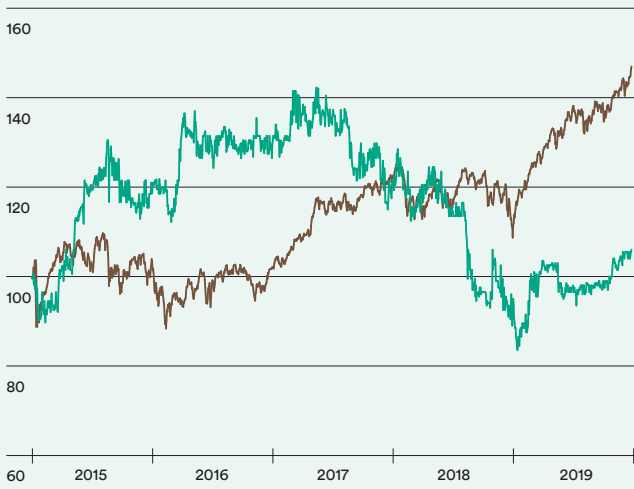
AKTIENKENNZAHLEN

<i>in CHF</i>	2019	2018	2017	2016	2015
Jahresendkurs	99.50	87.50	112.80	125.00	112.10
Gewinn/Verlust pro Aktie	4.33	-25.56	2.44	5.51	5.63
Gewinn/Verlust pro Aktie vor a.o. Ergebnis	4.33	2.03	2.44	5.51	5.63
Dividende pro Aktie	6.00	6.00	4.00	4.00	4.00
Dividendenrendite	6.0%	6.9%	3.5%	3.2%	3.6%
Ausschüttungsquote vor a.o. Ergebnis	138.6%	296.2%	164.3%	72.6%	71.1%
Kurs-Gewinn-Verhältnis vor a.o. Ergebnis	23.0	43.2	46.3	22.7	19.9

¹⁾ NOPAT: EBIT minus Ertragssteuern
 Capital Employed: durchschnittliches Eigenkapital plus durchschnittliches verzinsliches Fremdkapital plus durchschnittliche Pensionskassenverpflichtungen

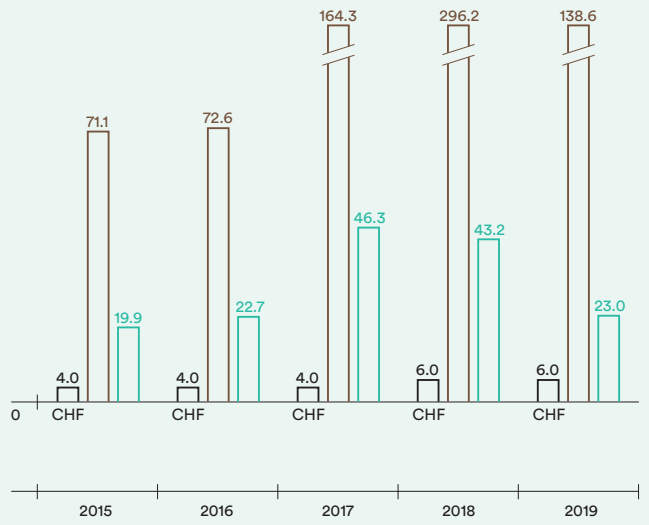
ENTWICKLUNG AKTIENKURS

in %



Swiss Performance Index OFN 342 080

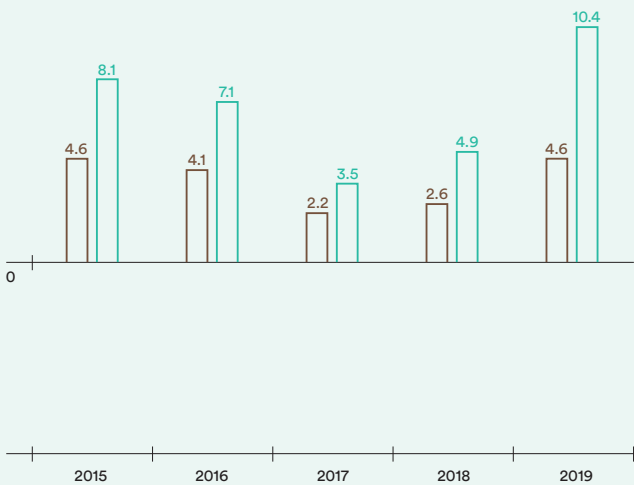
DIVIDENDENINFORMATIONEN ¹⁾



Dividende/Aktie in CHF Ausschüttungsquote in % KGV

JAHRESERGEBNIS IN % NETTOERLÖS (ROS) ¹⁾
RETURN ON CAPITAL EMPLOYED (ROCE)

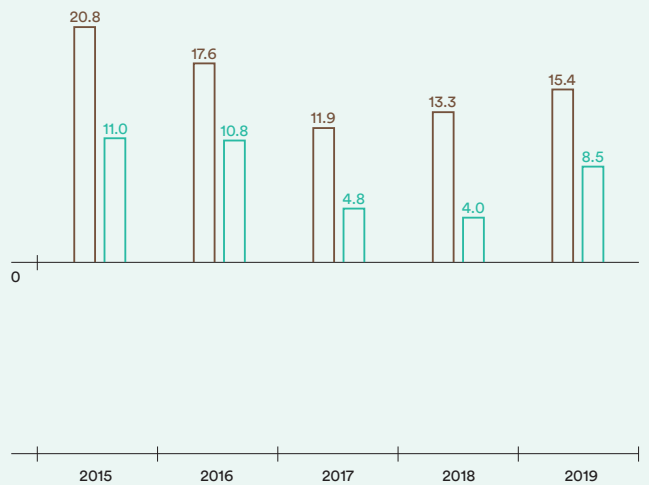
in %



ROS ROCE

FREE CASH FLOW (FCF)
JAHRESERGEBNIS NACH MINDERHEITEN ¹⁾

in Mio. CHF



FCF Jahresergebnis nach Minderheiten

¹⁾ In 2018 vor ausserordentlichem Ergebnis

Geschäftsgang 2019

Der Nettoerlös der Orell Füssli Gruppe im Jahr 2019 liegt rund 10% unter jenem des Vorjahres. Der Grossteil des Rückgangs ist auf den Verkauf von Betriebsteilen von Atlantic Zeiser im Jahr 2018 sowie auf tiefere Volumen im Sicherheitsdruck zurückzuführen. Das Betriebsergebnis (EBIT) vor Sondereffekten konnte, trotz der tieferen Erlöse auf dem Niveau des Vorjahres gehalten werden. Der EBIT, wie auch das Jahresergebnis liegen klar über dem Vorjahr.

Orell Füssli erzielte im Geschäftsjahr 2019 einen Nettoerlös von CHF 237.4 Mio. (Vorjahr CHF 264.9 Mio.). Das Betriebsergebnis (EBIT) vor Sondereffekten 2019 beträgt CHF 19.7 Mio. und reduzierte sich geringfügig im Vergleich zum Vorjahr (CHF 20.1 Mio.). Das Betriebsergebnis (EBIT) beläuft sich auf CHF 18.1 Mio. (Vorjahr CHF 12.0 Mio.). Darin sind Sondereffekte in Höhe von CHF -1.5 Mio. (Vorjahr CHF -8.1 Mio.) enthalten, die massgeblich von verschiedenen Aufwendungen und Erträgen aus den Divisionen Sicherheitsdruck, Zeiser und Verlag herrühren. Das Jahresergebnis von Orell Füssli beträgt CHF 10.8 Mio. 2018 wurde dieses durch nicht liquiditätswirksame Einmalaufwendungen, in Höhe von CHF 54.0 Mio., im Zusammenhang mit der Veräusserung von Betriebsteilen bei Atlantic Zeiser belastet und belief sich auf CHF -47.2 Mio.

Das Eigenkapital inklusive Minderheitsanteilen ist mit CHF 147.8 Mio. (Vorjahr CHF 148.5 Mio.) stabil geblieben. Die Eigenkapitalquote beträgt praktisch unverändert 66.8%.

SEGMENTZAHLEN

in CHF 1000	2019	2018	2017	2016	2015
Division Sicherheitsdruck					
Nettoerlös aus Lieferungen und Leistungen	101 175	112 318	129 845	121 183	117 446
Betriebsergebnis vor Sondereffekten	11 275	18 767	20 145	17 432	18 427
Betriebsergebnis (EBIT)	9 209	18 020	20 145	17 432	17 514
Division Zeiser (bis 2017 Atlantic Zeiser)					
Nettoerlös aus Lieferungen und Leistungen	29 186	50 708	55 850	72 198	52 670
Betriebsergebnis vor Sondereffekten	4 804	- 1 162	- 2 062	3 892	3 369
Betriebsergebnis (EBIT)	6 416	- 8 524	- 6 723	1 958	369
Division Buchhandel					
Nettoerlös aus Lieferungen und Leistungen	97 353	92 171	91 673	94 776	98 832
Betriebsergebnis vor Sondereffekten	6 508	4 970	1 971	1 550	1 820
Betriebsergebnis (EBIT)	6 508	4 970	1 587	2 022	1 820

Division Sicherheitsdruck

Die Division Sicherheitsdruck erzielte 2019 einen Nettoerlös von CHF 101.2 Mio. Gegenüber dem Vorjahr entspricht dies einer Reduktion um 10% (CHF 112.3 Mio.). Der Rückgang im Nettoerlös geht auf die Beendigung von Aufträgen von Ankerkunden sowie einen sich ändernden Produktmix mit einer Zunahme des Exportgeschäfts (58% der Gesamtabsatzmenge) zurück. Vor Sonderkosten für Massnahmen zur Flexibilisierung der Banknotenproduktion, in Höhe von CHF -1.4 Mio., und der Wertberichtigung einer Minderheitsbeteiligung von insgesamt CHF -2.1 Mio., beträgt das Betriebsergebnis (EBIT) vor Sondereffekten CHF 11.3 Mio. (Vorjahr CHF 18.8 Mio.). Trotz einer deutlichen Reduktion der Fixkosten gegenüber dem Vorjahr, konnte der Rückgang im Bruttogewinn erwartungsgemäss nicht ausgeglichen werden. Das Betriebsergebnis (EBIT) beläuft sich auf CHF 9.2 Mio. (Vorjahr CHF 18.0 Mio.).

Im Vergleich zum Vorjahr hat die Division Sicherheitsdruck 2019 die Absatzmenge leicht erhöhen können (+5%). Erstmals seit 2013 war die Produktionsmenge für den Exportmarkt höher als für langjährige Ankerkunden. Im September 2019 wurde mit der 100-Franken-Note die letzte Denomination der 9. Banknotenserie der Schweizerischen Nationalbank ausgegeben. Die erfolgreiche Positionierung als Anbieter von qualitativ hochwertigen und gleichzeitig wirtschaftlich interessanten Banknoten, konnte 2019 in einem wettbewerbsintensiven Marktumfeld behauptet werden, stellt mittelfristig jedoch eine anspruchsvolle Aufgabe dar.

Im Berichtsjahr wurden keine grösseren Investitionen in Produktionsanlagen getätigt. Der Fokus lag 2019 auf der punktuellen Erneuerung und Umsetzung von Verbesserungen im Bereich der Sicherheit, von Anlagen, der Infrastruktur und im Gebäude.

Das Jahr 2020 steht für die Division Sicherheitsdruck im Zeichen einer erhöhten Investitionstätigkeit, der Stärkung der Innovation, der weiteren Steigerung von Aufträgen aus dem internationalen Markt sowie der wirtschaftlich optimalen Ausrichtung der Division auf die weitere Verschiebung des Produktmix, hin zu weniger komplexen Noten. Entsprechend geht der Sicherheitsdruck für das laufende Geschäftsjahr von einer klar tieferen Ertragssituation aus.

Division Zeiser

Im abgelaufenen Geschäftsjahr konnte die Division Zeiser die Erwartungen sowohl beim Nettoerlös als auch beim Betriebsergebnis übertreffen. Der Nettoerlös belief sich auf CHF 29.2 Mio. Dies entspricht auf vergleichbarer Basis einer Steigerung von 41% gegenüber dem Vorjahr. Das Betriebsergebnis (EBIT) vor Sondereffekten beträgt CHF 4.8 Mio. (EBIT-Marge 16%), nach einem Ergebnis von CHF -1.2 Mio. im Jahr 2018. Die Neuaufstellung der Division Zeiser konnte optimal durchgeführt werden, sodass einige Rückstellungen für allfällige Sondereffekte zum Jahresende aufgelöst werden konnten. Das Betriebsergebnis (EBIT) liegt bei CHF 6.4 Mio. (Vorjahreswert CHF -8.5 Mio.).

Im Vergleich der Finanzzahlen mit Vorjahreswerten ist zu beachten, dass die Geschäftstätigkeit der Division Zeiser im Vorjahr durch den Verkauf von Betriebsteilen wesentlich verändert wurde. Per Ende Mai 2019 konnte zudem die Betriebsstätte in Paderborn (DE) an die CMH Group bzw. deren Mehrheitseigentümer Silver Investment Partners GmbH & Co. KG, mit Sitz in Königstein (DE), verkauft werden.

Die 2018 eingeleitete Umstrukturierung konnte somit im Berichtsjahr erfolgreich vollzogen werden. Die Fokussierung auf das ausgewählte Segment im Bereich Sicherheitsdruck wurde erfolgreich umgesetzt. Bei Produkten für die Serialisierung von Banknoten, Reisepässen und Sicherheitsdokumenten, wie z.B. Steuerbanderolen oder Lotterielosen, konnte Zeiser seine führende Marktposition entsprechend weiter ausbauen. Neben der Anpassung sämtlicher Geschäftsprozesse wurde auch ein neuer Führungskreis etabliert und die Verantwortlichkeiten neu festgelegt.

Im Laufe des Jahres 2019 wurden überdurchschnittlich viele Neuaufträge zur Banknotenserialisierung akquiriert. Auch im Bereich Pass-Personalisierung erhielt Zeiser den Zuschlag für mehr Projekte, als prognostiziert, sowohl bei der Ausstattung von Neumaschinen als auch bei der Überholung von bereits installierten Systemen. Daraus resultierte ein konstant hoher Auftragsbestand im Jahr 2019, der zum guten Ergebnis in 2019 führte, aber auch eine solide Auslastung für die erste Hälfte 2020 sicherstellt.

NETTOERLÖS SICHERHEITSDRUCK

in Mio. CHF

101.2

NETTOERLÖS ZEISER

in Mio. CHF

29.2

Der Fokus im laufenden Jahr liegt auf der Festigung und dem Ausbau der führenden Marktposition sowie der Erarbeitung neuer Opportunitäten in und nahe den heutigen Geschäftsfeldern. Die Schliessung des Produktionsstandorts in Andover (UK) und die damit verbundene Zentralisierung der Fertigung am Hauptsitz in Emmingen (DE), führen zu weiteren Optimierungen in der Produktion. Auch werden Vorbereitungen für eine Betriebsstätten-Zusammenlegung der zwei Standorte in Emmingen vorangetrieben.

Aufgrund des Verkaufs der Betriebsstätte Paderborn und des damit weggefallenden Umsatzanteils wird für 2020 mit einem leicht reduzierten Umsatzpotenzial gerechnet. Mit der optimierten Kostenstruktur ist erneut mit einem Ergebnis in der Grössenordnung von 2019 zu rechnen.

Division Buchhandel

2019 betrug der Nettoerlös der Division Buchhandel quotenkonsolidiert CHF 97.4 Mio. und erhöhte sich gegenüber dem Vorjahr (CHF 92.2 Mio.) um rund 6%. Das Betriebsergebnis (EBIT) konnte im Berichtsjahr, primär aufgrund der erfreulichen Umsatzentwicklung, auf CHF 6.5 Mio. (Vorjahr CHF 5.0 Mio.) gesteigert werden.

NETTOERLÖS BUCHHANDEL

in Mio. CHF

97.4

Die Nettoerlössteigerung in 2019 erfolgte trotz unvermindert anspruchsvollen Marktbedingungen. Der Schweizer Buchhandel verzeichnete einen Umsatzanstieg von 1.5%. Orell Füssli konnte dank zahlreichen Massnahmen den Marktanteil weiter ausbauen. Auf vergleichbarer Verkaufsfläche stieg der Absatz um 3.4%, der Nettoerlös gar um 3.8% (Vorjahr 2.1%). Das Digital- und Onlineversand-Geschäft konnte auch im vergangenen Jahr im zweistelligen Prozentbereich gesteigert werden. Im Geschäftskundenbereich führte die Zusammenlegung der Aktivitäten von Orell Füssli und Delivros zu einem signifikanten Umsatzzuwachs.

Die erfreuliche Entwicklung im Nettoerlös und im Betriebsergebnis zeigen, dass das 2015 beschlossene und seitdem konsequent umgesetzte Transformationsprogramm greift und nachhaltig Früchte trägt. Zur anhaltend positiven Entwicklung im Vergleich zum Marktumfeld, leisteten verschiedene Massnahmen einen Beitrag, wie z.B. die kontinuierliche Arbeit am stationären Sortiment oder der Ausbau der Kundenbindungsprogramme wie des «Young Circle», einer Community für eine jugendliche Leserschaft. Beim Aufwand wurde der Hauptfokus auf die Erhöhung der Flächenproduktivität und die Optimierung der indirekten Kosten gelegt.

Das stationäre Filialportfolio wurde durch Neueröffnungen im beliebten Seedamm-Center in Pfäffikon/SZ sowie an der Europaallee in Zürich weiter verstärkt. Die Kooperation mit dem erfolgreichen Outdooranbieter Transa konnte über eine neue Filiale in Bern ausgebaut werden. Zudem konnte sich Orell Füssli im Einkaufszentrum Volkiland in Volketswil und im Zentrum Regensdorf neue Filialen an attraktiven Lagen sichern, die 2020 eröffnet werden. In Bern konnte eine neue, sehr zentrale und attraktive Verkaufsfläche gefunden werden, als Ersatz für den Standort im LOEB Warenhaus, das anfangs 2021 abgegeben wird.

Für das Jahr 2020 steht in der Division Buchhandel der profitable Ausbau des Marktanteils über alle Verkaufskanäle hinweg im Vordergrund.

Verlagsgeschäfte

Der Nettoerlös der Orell Füssli Verlage lag 2019 um 3% unter Vorjahr. Während die Umsätze der Juristischen Medien, der Lernmedien und beim Kinderbuch im Rahmen des Vorjahres lagen, war beim Sachbuch, bedingt durch ein reduziertes Herbstprogramm, ein Rückgang zu verzeichnen. Im Rahmen der Entwicklung der Verlage wurde ein umfangreiches Transformationsprogramm initialisiert, das 2020 umgesetzt wird. Dies führte zu Sondereffekten im Abschluss 2019.

Wichtige Publikationen waren 2019 die Jubiläumsschrift «500 Jahre Drucken» und das Jubiläumsbuch «150 Jahre Zürcher Kantonalbank». Unter den zahlreichen Kinderbuch-Novitäten ragten im Herbst die Verkaufszahlen von «Globi in Rom» sowie «Papa Moll in der Werkstatt» heraus. Ebenso fanden die Bilderbücher «Wer schnarcht im 13. Stock?» und «Eine Sternschnuppe im Schnee» grossen Anklang. Die Programmpalette der Lernmedien wurde vor allem im Fach Geometrie bearbeitet mit Büchern zu Aufgaben und kommentierten Lösungen. Die Juristischen Medien ergänzten und aktualisierten ihre Reihen «Repetitorien», «Übungsbücher» und «Kommentare» unter anderem in den Bereichen ZGB/OR, Migrations- und Mietrecht.

**NETTOERLÖS
VERLAGSGESCHÄFTE**

in Mio. CHF

9.8

Personelles

Martin Buyle, CEO der Orell Füssli Holding AG, hat seine operative Tätigkeit per 31. Oktober 2019 abgegeben und das Unternehmen per 31. Dezember 2019 verlassen. Daniel Link wurde zu seinem Nachfolger ernannt und hat seine Tätigkeit als CEO am 1. November 2019 aufgenommen.

Dr. Michael Kasch, Leiter der Division Sicherheitsdruck, hat seine Tätigkeit am 1. Januar 2019 aufgenommen. Karen Heidl, Leiterin Verlagsgeschäfte, hat per 30. November 2019 das Unternehmen verlassen. Beat Müller, CFO der Orell Füssli Holding, leitet die Verlagsgeschäfte ad interim.

ORELL FÜSSLI HOLDING AG, GESCHÄFTSLEITUNG (STAND 31. DEZEMBER 2019)

Daniel Link	CEO
Beat Müller	CFO
Peter Crottogini	Leiter Personal
Dr. Daniel Broger	Leiter Unternehmensentwicklung

Verkürzter Finanzbericht 2019

Konzernrechnung der Orell Füssli Gruppe

Konsolidierte Erfolgsrechnung

<i>in CHF 1000</i>	2019	2018
Nettoerlöse aus Lieferungen und Leistungen	237 423	264 867
Sonstige Betriebserlöse	4 121	3 930
Bestandesänderungen Halb- und Fertigfabrikate, aktivierte Eigenleistungen	- 134	5 540
Betriebsleistung	241 410	274 337
Waren- und Materialaufwand	- 94 626	- 106 648
Fremdleistungen	- 14 209	- 10 781
Personalaufwand	- 61 711	- 82 198
Sonstiger Betriebsaufwand	- 41 692	- 48 165
Abschreibungen und Wertminderungen auf Sachanlagen	- 10 299	- 13 677
Abschreibungen und Wertminderungen auf immateriellen Anlagen	- 708	- 878
Betriebsergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern (EBIT)	18 165	11 990
Finanzertrag	214	1 341
Finanzaufwand	- 4 880	- 2 014
Finanzergebnis	- 4 666	- 673
Ordentliches Ergebnis	13 499	11 317
Ausserordentliches Ergebnis	-	- 54 035
Ergebnis vor Ertragsteuern (EBT)	13 499	- 42 718
Ertragsteuern	- 2 618	- 4 447
Jahresergebnis	10 881	- 47 165
davon den Aktionären der Orell Füssli Holding AG anzurechnen	8 479	- 50 067
davon den Minderheitsanteilen anzurechnen	2 402	2 902
<i>in CHF</i>	2019	2018
Ergebnis pro Aktie	4.33	- 25.56
Verwässertes Ergebnis pro Aktie	4.33	- 25.56

Konsolidierte Bilanz

<i>in CHF 1000</i>	31.12.2019	31.12.2018
Aktiven		
Flüssige Mittel	102 738	99 994
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	13 309	22 573
Sonstige Forderungen	26 971	17 518
Warenvorräte	21 827	21 089
Laufende Ertragsteuerforderungen	2 596	291
Aktive Rechnungsabgrenzungen	2 829	3 368
Total Umlaufvermögen	170 270	164 833
Sachanlagevermögen	43 252	49 114
Immaterielles Anlagevermögen	2 492	2 391
Finanzanlagen	150	2 535
Latente Ertragsteuerforderungen	782	16
Sonstiges finanzielles Anlagevermögen	4 157	4 567
Total Anlagevermögen	50 833	58 623
Total Aktiven	221 103	223 456
Passiven		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	11 454	7 261
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	41 245	42 030
Laufende Ertragsteuerverbindlichkeiten	1 884	4 224
Passive Rechnungsabgrenzungen	10 974	11 369
Kurzfristige Rückstellungen	3 074	4 306
Total kurzfristiges Fremdkapital	68 631	69 190
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	1 635	1 635
Verbindlichkeiten aus Personalvorsorge	29	99
Langfristige Rückstellungen	1 667	2 703
Latente Ertragsteuerverpflichtungen	1 367	1 326
Total langfristiges Fremdkapital	4 698	5 763
Aktienkapital	1 960	1 960
Kapitalreserve	4 215	4 176
Eigene Aktien	- 142	- 162
Gewinnreserve	136 096	139 575
Währungsumrechnungsdifferenzen	- 3 921	- 3 955
Total Eigenkapital vor Minderheiten	138 208	141 594
Minderheitsanteile	9 566	6 909
Total Eigenkapital	147 774	148 503
Total Passiven	221 103	223 456

Konsolidierte Geldflussrechnung

<i>in CHF 1000</i>	2019	2018
Jahresergebnis	10 881	-47 165
Veränderung Mitarbeiteraktienbeteiligungsprogramme	39	-36
Abschreibungen	10 888	14 237
Wertbeeinträchtigungen im Anlagevermögen	2 906	318
Nicht liquiditätswirksames Ergebnis aus Teilverkauf der Atlantic Zeiser Gruppe	-	52 981
Sonstige nicht liquiditätswirksame Positionen	1 304	1 313
Veränderung Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	9 161	-11 996
Veränderung Waren und Vorräte	-739	9
Veränderung sonstige Forderungen	-11 806	-6 978
Veränderung Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	4 179	-66
Veränderung sonstige Verbindlichkeiten	-3 172	9 335
Veränderung des Nettoumlaufvermögens	-2 377	-9 696
Veränderung aktive Rechnungsabgrenzungen	533	-343
Veränderung passive Rechnungsabgrenzungen	-362	-294
Veränderung diverser Rückstellungen und latenter Steuern	-3 006	5 176
Geldfluss aus Betriebstätigkeit	20 806	16 491
Investitionen in Sachanlagevermögen	-4 655	-9 029
Veräusserung von Sachanlagevermögen	83	20
Investitionen in immaterielles Anlagevermögen	-786	-921
Gründung Delivros Orell Füssli AG	20	-
Veräusserung von Teilen der Atlantic Zeiser Gruppe	-	18 715
Investitionen in sonstiges Anlagevermögen	-	-3
Veräusserung von sonstigem Anlagevermögen	9	235
Geldfluss aus Investitionstätigkeit	-5 329	9 017
Rückzahlung von verzinslichem Fremdkapital	-	-1 155
Kauf eigene Aktien	-	-38
Dividenden an Minderheiten (Delivros Orell Füssli AG / Orell Füssli Buchhandlungs AG, Tritron GmbH)	-62	-1 591
Ausbezahlte Dividenden	-11 753	-7 835
Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	-11 815	-10 619
Währungsumrechnungsdifferenzen	-918	-856
Veränderung flüssige Mittel	2 744	14 033
Flüssige Mittel am 1. Januar	99 994	85 961
Flüssige Mittel am 31. Dezember	102 738	99 994

Veränderung des konsolidierten Eigenkapitals

in CHF 1000

	Aktienkapital	Kapitalreserven	Eigene Aktien	Gewinnreserve und Jahresgewinn	Verrechneter Goodwill	Währungsumrechnungsdifferenzen	Eigenkapital vor Minderheiten	Minderheitsanteile	Total Eigenkapital
Eigenkapital per 1. Januar 2018	1 960	4 212	- 124	225 409	-70 183	- 15 842	145 432	10 766	156 198
Verkauf Tritron GmbH und Tritron USA Inc.	-	-	-	-	-	-	-	- 5 169	- 5 169
Dividendenzahlung	-	-	-	- 7 835	-	-	- 7 835	- 1 591	- 9 426
Ausbuchung Goodwill aus dem Eigenkapital	-	-	-	-	42 251	-	42 251	-	42 251
Ausbuchung Währungsdifferenzen aus dem Eigenkapital	-	-	-	-	-	12 255	12 255	-	12 255
Mitarbeiteraktienbeteiligungsprogramme	-	- 36	- 38	-	-	-	- 74	-	- 74
Differenzen aus Währungsumrechnungen	-	-	-	-	-	- 368	- 368	1	- 367
Jahresergebnis	-	-	-	- 50 067	-	-	- 50 067	2 902	- 47 165
Total Eigenkapital per 31. Dezember 2018	1 960	4 176	- 162	167 507	-27 932	- 3 955	141 594	6 909	148 503
Eigenkapital per 1. Januar 2019	1 960	4 176	- 162	167 507	-27 932	- 3 955	141 594	6 909	148 503
Veränderung im Konsolidierungskreis	-	-	-	- 143	-	129	- 14	376	362
Dividendenzahlung	-	-	-	- 11 753	-	-	- 11 753	- 62	- 11 815
Goodwill über Eigenkapital verrechnet	-	-	-	-	- 62	-	- 62	- 59	- 121
Mitarbeiteraktienbeteiligungsprogramme	-	39	20	-	-	-	59	-	59
Differenzen aus Währungsumrechnungen	-	-	-	-	-	- 95	- 95	-	- 95
Jahresergebnis	-	-	-	8 479	-	-	8 479	2 402	10 881
Total Eigenkapital per 31. Dezember 2019	1 960	4 215	- 142	164 090	-27 994	- 3 921	138 208	9 566	147 774

An der ordentlichen Generalversammlung vom 20. Mai 2020 wird für das Geschäftsjahr 2019 eine Dividende von TCHF 11 760 (CHF 6.00 je Aktie) vorgeschlagen.

Zum Bilanzstichtag präsentiert sich die Situation der verfügbaren Liquidität wie folgt:

Netto verfügbare flüssige Mittel und Kreditlimiten

in CHF 1000

	31.12.2019	31.12.2018
Bank- und Kassenbestände	102 738	99 994
Vorauszahlungen PoC / von Kunden	- 39 187	- 37 741
Finanzforderungen / -verbindlichkeiten	- 1 635	- 1 635
Flüssige Mittel netto	61 916	60 618
davon Anteil andere Aktionäre	12 469	8 562
davon verfügbare Flüssige Mittel	49 447	52 056
Kreditlimiten	66 011	66 825
./. Bankgesicherte Garantien (ohne Vorauszahlungsgarantien)	- 6 091	- 1 018
./. Beanspruchte Kreditlimiten	-	-
Total verfügbare Flüssige Mittel netto und ungenutzte Kreditlimiten	109 367	117 863

Zusammen mit den Kreditlimiten in Lokalwährung sollten die Mittel für die ordentliche Unternehmenstätigkeit auch künftig in ausreichendem Masse vorhanden sein.

Jahresrechnung der Orell Füssli Holding AG

Erfolgsrechnung

<i>in CHF 1000</i>	2019	2018
Beteiligungsertrag	–	11 510
Sonstiger Betriebsertrag	3 617	4 827
Betrieblicher Gesamtertrag	3 617	16 337
Personalaufwand	– 2 836	– 2 756
Mietaufwand	– 65	– 66
Marketing	– 371	– 894
Verwaltungsaufwand	– 2 073	– 2 341
Sonstiger Betriebsaufwand	– 52	– 49
Abschreibungen und Wertminderungen	– 40	– 24
Betriebsergebnis vor Zinsen und Steuern	– 1 820	10 207
Finanzertrag	677	1 033
Finanzaufwand	– 797	– 133
Finanzergebnis	– 120	900
Ordentliches Ergebnis vor Ertragsteuern	– 1 940	11 107
Ausserordentlicher Aufwand	– 2 150	– 2 700
Ergebnis vor Ertragsteuern	– 4 090	8 407
Ertragsteuern	–	–
Jahresergebnis	– 4 090	8 407

Bilanz		
<i>in CHF 1000</i>	31.12.2019	31.12.2018
Aktiven		
Flüssige Mittel	14 485	14 539
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen gegenüber Konzerngesellschaften	1 818	2 912
Sonstige kurzfristige Forderungen gegenüber Dritten	–	13
Sonstige kurzfristige Forderungen gegenüber Konzerngesellschaften	26 260	38 157
Aktive Rechnungsabgrenzungen	25	489
Total Umlaufvermögen	42 588	56 110
Darlehen an Konzerngesellschaften	28 692	28 692
Übrige Finanzanlagen	–	2 150
Beteiligungen an nahestehenden Gesellschaften	50	50
Beteiligungen an Konzerngesellschaften	58 368	58 368
Sachanlagevermögen	6	27
Immaterielle Anlagevermögen	95	67
Total Anlagevermögen	87 211	89 354
Total Aktiven	129 799	145 464
Passiven		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber Dritten	289	178
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen gegenüber Konzerngesellschaften	7	7
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	117	53
Passive Rechnungsabgrenzungen	1 197	1 210
Total kurzfristiges Fremdkapital	1 610	1 448
Restrukturierungsrückstellungen	130	130
Total langfristiges Fremdkapital	130	130
Aktienkapital	1 960	1 960
./.. Eigene Aktien	–141	–162
Gesetzliche Gewinnreserve	11 137	11 142
Gewinnvortrag	119 193	122 539
Jahresergebnis	–4 090	8 407
Total Eigenkapital	128 059	143 886
Total Passiven	129 799	145 464

Nachhaltigkeit und Soziale Verantwortung

Banknote Ethics Initiative (BnEI): Code of Ethical Business Practice

Corporate Social Responsibility verfolgt unterschiedlichste Zielsetzungen. Ein zentraler Aspekt für international tätige Unternehmen mit Regierungen oder regierungsnahen Organisationen als Kunden ist die Bekämpfung von Bestechung und Korruption. Gerade im Banknotendruck sind hier systemische Risiken zu beachten. Hierzu zählen eine kleine Anzahl an Anbietern, internationale Kunden, direkter oder indirekter Zugang zu Regierungsvertretern, sowie ein qualitativ wertvolles Produkt.

Diesem wichtigen Thema widmet sich die «Banknote Ethics Initiative» (BnEI). Die BnEI wurde 2013 als Non-Profit Organisation in Brüssel gegründet und hat sich zum Ziel gesetzt, gemeinsam mit den Vertretern der Industrie Bestechung und Korruption zu bekämpfen. BnEI hat hierfür verbindliche Regeln und Anforderungen definiert, die durch unabhängige Audit-Organisationen geprüft werden können – allem voran den BnEI «Code of Ethical Business Practices». Akkreditierte Mitglieder der BnEI unterliegen entsprechenden regelmässigen unabhängigen Kontrollen. Diese Kontrollen überprüfen die Funktionalität und Effektivität interner Prozesse zur Vermeidung von Bestechung und Korruption. Heute zählen 40 Zentralbanken zu den Unterstützern der Initiative, die per dato 13 Mitglieder zählt – Tendenz steigend.

Orell Füssli Sicherheitsdruck (OFS) trat der BnEI 2017 als Mitglied bei. Nach Abschluss von 11 Interviews, Studium von knapp 100 Dokumenten, Reviews aller geltenden Weisungen und dem detaillierten Abgleich mit den BnEI Anforderungen erhielt OFS die angestrebte Akkreditierung. Hier zeichnete sich die lange Tradition von OFH bezüglich bewusster und nachhaltiger Unternehmensführung aus: Ein Grossteil der geforderten Kontrollen und Rahmenbedingungen waren bereits implementiert. Die daraus resultierende Transparenz in den Geschäftsprozessen erleichterte den nun geforderten externen Nachweis massgeblich.

Die BnEI wird durch die Mitglieder stetig weiterentwickelt. Aber auch der Markt entwickelt sich: Die Anzahl der internationalen Aufträge, die über Ausschreibungen vergeben werden und somit Kontrollen und Transparenz unterliegen, überwiegt im Vergleich mit den schwerer zu überwachenden Direktvergaben.

Umwelt

Der verantwortungsvolle und nachhaltige Umgang mit natürlichen Ressourcen und der Erhalt unserer Umwelt liegen in der Verantwortung jedes Unternehmens.

Orell Füssli Sicherheitsdruck betreibt seit 2006 ein zertifiziertes Umweltmanagement-System nach ISO 14001, welches laufend überprüft und weiterentwickelt wird. Hierbei werden vorgelagerte, hausinterne und nachgelagerte Prozesse berücksichtigt.

Bei der Auswahl von Lieferanten und Dienstleistern legt OFS grossen Wert darauf, mit Unternehmen zusammenzuarbeiten, die ebenfalls zertifizierte Umweltmanagement-Systeme betreiben und sich entsprechenden jährlichen externen Kontrollen stellen. Zusätzlich ist OFS Mitglied der Energiemodell-Gruppe der Energie-Agentur für Wirtschaft (EnAW). Hier wird ein klarer Zielpfad vorgegeben und die Anforderungen an Einsparungen von Energie und CO₂-Ausstoss jährlich verschärft. So leistet OFS systematisch einen jährlich steigenden Beitrag zum Umweltschutz. Die Gruppe konnte so seit 2013 über 820 Tonnen CO₂-Ausstoss einsparen, bei gleichzeitiger Verbesserung der Energieeffizienz um 15%.

Arbeitssicherheit

Trotz umfassender Vorsichtsmassnahmen können Arbeitsunfälle auch bei OFS nicht gänzlich ausgeschlossen werden. Aus diesem Grund und mit dem Ziel, die verbundenen Risiken systematisch zu reduzieren, hat sich OFS entschlossen, das Thema «Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz» (AS-GS) im integrierten Management-System aufzunehmen.

Im Mai 2018 wurde die neue Norm «ISO 45001 – Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz» herausgegeben. Drei Monate nach deren Veröffentlichung erhielt OFS die Zertifizierung. Die Resultate sind ein modernes System zur nachhaltigen Reduktion von Arbeitsunfällen und konkrete Massnahmen zur Wahrung und Ausbau des Gesundheitsschutzes – dies auch ausserhalb der Arbeitszeit und den Räumlichkeiten von Orell Füssli Sicherheitsdruck.

Wie alle Management-Systeme wird auch das Thema «Arbeitssicherheit und Gesundheitsschutz» (AS-GS) kontinuierlich weiterentwickelt und den sich verändernden Anforderungen angepasst. Die Mitarbeitenden werden mit Risikobewertung und Massnahmendefinition eng in den Prozess eingebunden.

Orell Füssli ist ein Pionier im Bereich Sicherheit und Bildung. Als Experte für Sicherheitslösungen für Staat und Bürger und führendes Schweizer Unternehmen im Buchhandel unterstützt Orell Füssli seine Kunden mit einem einzigartigen und kunden-spezifischen Angebot.

Als führender Systemanbieter für Sicherheitstechnologien und Identifikationssysteme und langjähriger Partner von Staaten setzt Orell Füssli technologische Standards. In den Bereichen Sicherheitsdruck und Serialisierung bietet Orell Füssli innovative Druckverfahren, Anlagen und Dienstleitungen, um Banknoten, Wert- und Identitätsdokumente zu erstellen und erfolgreich zu schützen.

Mit seinen attraktiven Gross- und Spezialbuchhandlungen bietet Orell Füssli ein breites Einkaufserlebnis rund ums Buch. Im Buchhandel ist Orell Füssli mit 50% an der Orell Füssli Thalia AG beteiligt, die ein umfassendes Angebot mit 36 Filialen in der Deutschschweiz und verschiedenen E-Commerce-Dienstleistungen anbietet. Für Bibliotheken und Unternehmen erbringt Orell Füssli Logistik- und Serviceleistungen.

Orell Füssli wurde vor über 500 Jahren gegründet und erzielt mit rund 600 Mitarbeitenden an Standorten in fünf Ländern einen Umsatz von rund CHF 250 Mio. Orell Füssli ist an der Schweizer Börse SIX Swiss Exchange kotiert.

KONTAKTADRESSE INVESTOR RELATIONS

Telefon + 41 44 466 72 73

Fax + 41 44 466 72 80

E-Mail investors@ofh.ch

www.ofh.ch